

Ausbildung zum Kaufmann für Dialogmarketing (m/w)

Über samedi®

Die **samedi GmbH** ist ein innovatives Unternehmen im Herzen Berlins, das eine Web-Software (SaaS) für Kliniken und Arztpraxen in Verbindung mit einem Gesundheitsportal für Patienten entwickelt hat. **samedi®** unterstützt die Koordination zwischen Ärzten, Patienten und Krankenkassen und bietet vielfältige Möglichkeiten, um die Zusammenarbeit aller im Gesundheitswesen Beteiligter zu verbessern wie bspw. die Online-Terminvergabe für den Patienten. Die Produkte und Lösungen werden von zehntausend Ärzten und medizinischen Professionals zur Versorgung von über vier Millionen Patienten genutzt. Zum weiteren Ausbau unserer Aktivitäten für die international und national (von LeWeb, Financial Times, ISQua) prämierte Software suchen wir zum **1. September 2016** eine/n Auszubildenden.

Deine Aufgaben:

- Erlernen des kompletten Vertriebszyklus von der eigenen Präsentation unseres Leistungsangebotes über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss (Closing)
- Kompetente telefonische und vor Ort Beratung von Kunden aus dem Gesundheitswesen (Arztpraxen, Kliniken, Gesundheitszentren, Krankenhäuser, Krankenkassen)
- Betreuung und Ausbau bestehender Beziehungen zu Kunden und Kooperationspartnern
- Gewinnung eines fundierten Fach- und Vertriebs-Wissens im Bereich von technologisch führenden Software-Produkten
- Selbstständige Konzeption, Leitung und Durchführung von Vertriebsprojekten inkl. Aufwandskalkulation, Einhaltung von Zeit-/ Budgetplänen (Projektmanagement/ Controlling)
- Identifikation der Kundenbedürfnisse und Bedarfsanalysen
- Aktive Teilnahme an Kongressen, Fortbildungsmaßnahmen und Erstellung von Marketing-Artikeln

Dein Profil:

- Abitur (fachgebunden oder allgemeine Hochschulreife)
- Ausgeprägte mündliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeit
- Empathie und Begeisterungsfähigkeit in der Kommunikation mit Kunden
- Hohe Affinität zu IT, Internet, neuen Technologien
- Du hast Lust auf neue Herausforderungen und sprühst vor kreativer Energie, in einem der technologisch führenden eHealth-Anbietern Deutschlands mitzuarbeiten
- Du bist interessiert am Gesundheitswesen und fasziniert von den Möglichkeiten des Web 2.0

Wir bieten Dir:

- Eine vielseitige Ausbildung mit IHK-Abschluss in einem wachsenden, dynamischen Unternehmen mit überdurchschnittlicher Bezahlung und vielen, längerfristigen Entwicklungsmöglichkeiten in der Firma
- Qualifizierter und fundierter Einstieg ins Berufsleben
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Familiäre bzw. Startup-Kultur mit Team-Events, gemeinsamen Montags-Frühstück, Kicker, etc.
- Ein schnell agierendes und kreatives, junges Team, das mit viel Leidenschaft und Spaß eigene Ideen umsetzt und das Gesundheitswesen für Ärzte und Patienten fundamental verbessert
- Offene Kommunikation und ein erfolgreiches, engagiertes Team, das sich auf Dich freut

Wenn Du Dich angesprochen fühlst und unsere Anforderungen erfüllst, dann freuen wir uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bis spätestens zum **31. Mai 2016** per E-Mail an hr@samedi.de.

samedi GmbH
Hessische Straße 11
10115 Berlin

E-Mail: hr@samedi.de