

Die **samedi GmbH** ist ein innovatives Unternehmen im Herzen Berlins, das eine Web-Software (SaaS) zur Vernetzung im Gesundheitswesen entwickelt hat. samedi® unterstützt die Koordination zwischen Ärzten, Patienten und Krankenkassen und bietet vielfältige Möglichkeiten, um die Zusammenarbeit aller im Gesundheitswesen Beteiligter zu verbessern wie bspw. das Online-Fallmanagement und die Online-Terminvergabe. Die Produkte und Lösungen werden von zehntausend Ärzten und medizinischen Professionals zur Versorgung von über fünf Millionen Patienten genutzt. Zum weiteren Ausbau unserer Aktivitäten für die international und national (von LeWeb, Financial Times, Dt. Bundesregierung) prämierte Software suchen wir ab sofort eine/n vielseitige/n:

Netzwerkmanager (m/w)

Sie betreuen und organisieren die Umsetzung von Kundenprojekten, kundenbezogenen Dienstleistungen bis zum Vertragsabschluss. Sie sind Ansprechpartner für unsere Kunden aus Kliniken, Medizinischen Versorgungszentren, Arztnetzwerken, Krankenkassen etc. In enger Abstimmung mit dem Professional Service und dem Vertriebsteam sind Sie für die Erweiterung aller kundenbezogenen Aktivitäten verantwortlich.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Die Gewinnung neuer Kunden und deren Betreuung während der Einführungsphase mit samedi®
- Gewährleistung der reibungslosen Übergabe der Kunden an den Professional Service
- Sie bauen eigenverantwortlich Ihren Kundenstamm auf und erweitern/ managen das von Ihnen akquirierte Netzwerk
- Präsentation unserer Plattform bei potentiellen Kunden entweder online oder auch vor Ort

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und idealerweise Berufserfahrungen mit nachweisbaren Erfolgen im Vertriebs-, Kunden- oder Projektmanagement
- Kenntnisse im Bereich der IT, Software und Prozessabläufen in (medizinischen) Organisationen sind ebenso von Vorteil wie ein fundiertes Wissen im Gesundheitssektor
- Sie überzeugen mit konzeptioneller Stärke, Überzeugungskraft, Begeisterungsfähigkeit, Beratungskompetenz und Moderationsfähigkeit zwischen unterschiedlichen Anspruchsgruppen (d.h. Ärzten, MFA, IT-Mitarbeitern und Betriebswirten)
- Ein eigenständiger, kommunikativer Arbeitsstil sowie die Bereitschaft zu Dienstreisen vervollständigen Ihr Anforderungsprofil

Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Position mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Teil einer der technologisch führenden eHealth-Anbieter in Europa zu werden, der von vielen erfolgreichen Ärzten und Unternehmern unterstützt wird
- Familiäre bzw. Startup-Kultur mit Team-Events, gemeinsamem Montags-Frühstück, Kicker, etc.
- Ein schnell agierendes, kreatives, junges Team, das mit viel Leidenschaft und Spaß eigene Ideen umsetzt und das Gesundheitswesen für Ärzte und Patienten fundamental verbessert

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und unsere Anforderungen erfüllen, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung.

samedi GmbH
Hessische Straße 11
10115 Berlin

Email: hr@samedi.de